



## CONSULTANT INTERNATIONAL INDEPENDANT ENERGIE



ARNAUD Christian Tél : +33 (0)6 73 19 64 36

Mail : [arnaud.christian@archconsulting.fr](mailto:arnaud.christian@archconsulting.fr)

[www.archconsulting.fr](http://www.archconsulting.fr)

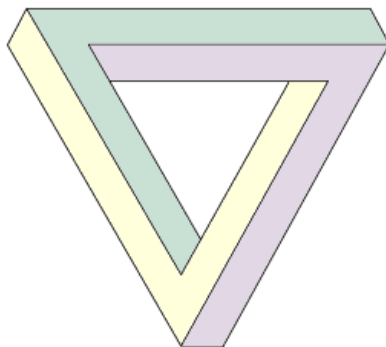
# Des Offres pour les Institutions, Utilities, Entreprises

## Consultant

Apporter un appui pour  
accroître les performances  
d'une Utility ou d'une PME

## Expert Smart Grids

Accompagner un projet  
Smart-Grids, Smart Meters



## Apporteur d'affaires Mise en relations

Rechercher et présenter de  
nouveaux partenaires  
industriels et commerciaux



## Consultant

- Auditer, évaluer la situation existante, déterminer des axes de progrès
- Assurer le pilotage opérationnel d'un plan d'actions
- Identifier des besoins en formation et concevoir des dispositifs et parcours de formation
- Donner des conseils en stratégie, management, organisation, gestion des relations avec la clientèle et parties prenantes
- Coacher en management des membres de comité de Direction

## Apporteur d'affaires /Mise en relations

- Développer de nouveaux marchés
- Détecter des partenaires potentiels pour une alliance industrielle, commerciale, financière, économique
- Identifier des opportunités pour du développement exogène

## Expert Smart Grids

- Informer et sensibiliser sur les différentes composantes : technologie, fonctionnalités, organisation, exploitation, communication, gains, etc...
- Apporter un soutien à l'établissement d'un cahier des charges pour un pilote
- Elaborer et/ou évaluer un plan de déploiement
- Apprécier la transformation à conduire ou induite
- Eclairer sur les évolutions de processus et sur de nouvelles applications
- Fiabiliser un système de compteurs communicants



# Des clients qui souhaitent améliorer leurs performances opérationnelles et développer des marchés

## Institutions

**Vous souhaitez améliorer le secteur électrique ou gazier, électrifier un territoire en bénéficiant d'un accompagnement pour :**

- Appréhender les mécanismes et les effets d'une libéralisation du marché de l'électricité
- Accroître les performances opérationnelles des sociétés électriques (audits, organisation, contrat de performance, gestion clientèle, qualité courant, programme priorisé d'investissements, finances...)
- Rendre communicants les réseaux électriques (Smart Grids, Smart Meters)
- Professionnaliser une filière
- Intégrer des productions en énergie renouvelable sur les réseaux
- Electrifier des territoires en off-grids en optimisant les coûts et le nombre de clients



## Utilities

**Pour améliorer les performances techniques/clientèles et préparer le futur, vous souhaitez ;**

- Elaborer une stratégie de recherche de performances
- Inculquer à tous les niveaux le sens clients
- Professionnaliser le personnel
- Conduire un changement fonctionnel et managérial
- Vous préparer à la gestion d'une crise technique
- Accroître les performances opérationnelles
- Faire évoluer vos infrastructures vers les réseaux du futur (Smart Grids, capteurs connectés)
- Intégrer les énergies renouvelables
- Développer de nouveaux services
- Electrifier des villages off-grids

## Entreprises

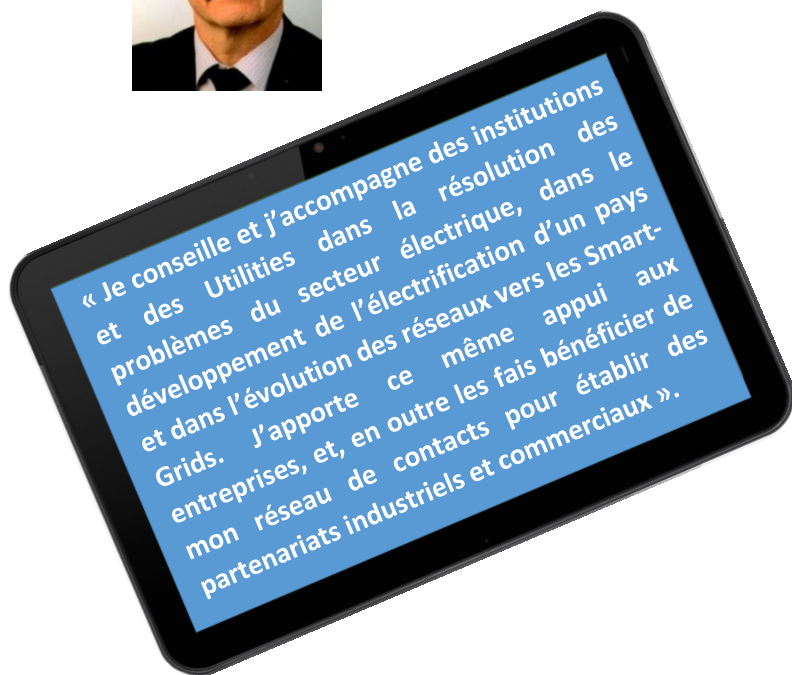
**Vous souhaitez conforter ou développer votre entreprise avec un appui pour:**

- Elaborer une stratégie et/ou conduire un changement fonctionnel et managérial
- Trouver, en France ou à l'étranger, une entreprise permettant une alliance industrielle, commerciale, financière, économique, rechercher et obtenir de nouveaux marchés
- Professionnaliser votre encadrement en management : démarche, apports, coaching, formation action, développement *sens clients*
- Accroître vos connaissances et compétences en énergies renouvelables, solutions off Grids, alimentation électrique, auto-consommation

**Plus spécifiquement, si vous intervenez auprès des Utilities**

- Bénéficier d'une expérience de distributeur pour mieux comprendre votre client, faciliter les relations, comprendre et gérer les relations avec les acteurs

# Des Expériences / Références Internationales dans plus de 10 pays en Europe, Afrique, Asie



## Entreprises

- Sécurisation du sourcing pour une entreprise de négoce de matériel électrique et présentation de clients potentiels
- Recherche de partenaires commerciaux, industriels et financiers dans le domaine de l'énergie
- Accompagnement stratégique PME et Start Up
- Développement de marchés par de nouvelles offres de service
- Définition d'un mini réseau, économique et fiable, pour site isolé avec micro production ENR en vue du lancement d'une nouvelle offre par une entreprise

## Secteur électrique

- Ouverture des marchés électricité et gaz: conduite des transformations opérationnelles
- Etudes et mise en place d'évolutions organisationnelles d'opérateurs de distribution
- Evaluations et propositions d'axes de progrès pour améliorer la performance de la distribution électrique de plusieurs pays Africains (technique et commercial)
- Analyse technico-économique d'un programme national d'électrification de 100 M€ (A.F.D.)
- Amélioration des performances d'une entité d'ingénierie, étude sur sa filialisation
- Conception et réalisation d'actions de professionnalisation (management de la prévention, formation sur l'énergie à l'Université d'Alexandrie, exploitation des réseaux, commercial)
- Pilotage de la gestion de crises techniques selon un plan préalablement préparé
- Intégration de sites de production aux énergies renouvelables sur le réseau de distribution
- Etude de l'alimentation de sites isolés off-grids
- Ecrêtement de la pointe de consommation (Distribution) pour compenser le déficit production
- Amélioration des relations clientèles (portage du sens client) et de la gestion commerciale
- Différentes interventions sur des systèmes Smart Meters : audit de 2 systèmes en difficultés dans 2 pays, accompagnement d'un soumissionnaire à un appel d'offres (2 millions de compteurs)
- Conception, mise en place et fiabilisation d'un pilote de 100 000 Smart Meters
- Elaboration du plan de déploiement de 3 millions de Smart Meters